

Schein für die Erfolgskontrolle

Preisverhandlungen und Verkaufspräsentationen

Name: _____

Master-Studiengang: _____

Vorname: _____

Matr.-Nr.: _____

hat im WS _____ an der Veranstaltung Preisverhandlungen und Verkaufspräsentationen erfolgreich teilgenommen.

Die Veranstaltung ist dem folgenden Modul zugeordnet: **Sales Management**

Die erfolgreiche Leistung wird bewertet mit der Note: _____
Es werden **1,5 LP/ECTS** vergeben.

Prof. Dr. Martin Klarmann _____

Stempel Institut

Datum / Unterschrift